



NOXEM GROUP

FRANCE

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

**Noxem Group : Un modèle hybride qui redéfinit
l'approvisionnement en verre plat pour les professionnels du
bâtiment et les transformateurs**

Dans un secteur du verre où les professionnels sont souvent confrontés à des défis liés aux prix et aux délais, **Noxem Group** se distingue par un modèle hybride innovant.

Née de l'expérience de ses fondateurs dans le secteur du bâtiment, l'entreprise combine les avantages d'une centrale d'achat, d'un courtier et d'un grossiste classique.

Grâce à un réseau mondial de fournisseurs, Noxem Group permet à ses clients d'accéder à des produits de qualité à des prix inégalés, tout en garantissant une flexibilité et une réactivité accrues.



NOXEM GROUP
FRANCE



“
Nous sommes un peu le hub du verre
”

Noxem Group : un nouvel acteur à part sur le marché du verre plat

Créé en 2025, Noxem Group prend position sur le marché du verre plat pour les professionnels avec une offre radicalement différente. Contrairement aux acteurs traditionnels, qui proposent des modèles de vente souvent figés, Noxem Group s'appuie sur l'une de ses **valeurs fondamentales** : la flexibilité de son modèle hybride, alliant à la fois les caractéristiques d'un grossiste, d'une centrale d'achat et d'un courtier.

Ce système permet à l'entreprise de proposer une solution plus souple, plus compétitive et, surtout, **adaptée aux besoins spécifiques de ses clients**.

Le modèle repose sur une consultation systématique des fournisseurs, principalement en Europe et en Asie, afin d'offrir à chaque client le meilleur compromis entre prix, délai et qualité.

Une offre de verre complète, conforme aux normes européennes

Noxem Group ne se contente pas d'offrir une solution économique, mais mise également sur la qualité. Tous les produits proposés, qu'il s'agisse de verre feuilleté, de verre trempé, de double vitrage, ou de triple vitrage, répondent aux plus **hautes normes européennes en termes de sécurité et de performance.**

Cette rigueur garantit aux professionnels un produit fiable et durable, tout en étant compétitif sur le plan tarifaire.



En se positionnant ainsi à la croisée des chemins entre plusieurs modèles économiques, Noxem Group parvient à offrir un catalogue complet qui couvre l'ensemble des besoins du marché, des solutions basiques aux produits plus techniques et spécialisés :

Le verre float

Le **verre float** est un verre plat transparent, obtenu par flottaison sur bain d'étain, offrant une surface parfaitement lisse et une qualité optique homogène.

Le verre feuilleté

Le **verre feuilleté** est un vitrage de sécurité composé de deux ou plusieurs feuilles de verre assemblées par un intercalaire.

Le verre trempé

Le **verre trempé** est un verre de sécurité soumis à un traitement thermique contrôlé, qui le rend jusqu'à 5 fois plus résistant qu'un verre classique.

Le double vitrage

Le **double vitrage** est un vitrage isolant composé de deux verres garantissant une isolation thermique et acoustique optimisée.



Le triple vitrage

Le **triple vitrage** est un vitrage isolant composé de trois verres, garantissant une grande isolation.

Le verre à faible émissivité (Low-E)

Le **verre Low-E** est un verre recouvert d'une couche métallique invisible à faible émissivité, destinée améliorer considérablement l'efficacité énergétique des bâtiments, en réduisant les besoins en chauffage.

Le miroir sans cuivre ni plomb

Le **miroir sans cuivre ni plomb** est une version écoresponsable du miroir traditionnel, qui offre une résistance supérieure à la corrosion et se veut particulièrement durable.

Le verre photovoltaïque

Le **verre photovoltaïque** est un vitrage technique intégrant des cellules solaires (silicium amorphe, monocristallin ou polycristallin), permettant de produire de l'électricité tout en remplissant une fonction architecturale.



Une ambition forte : s'imposer comme un acteur incontournable d'ici 5 ans à l'échelle européenne

L'un des principaux atouts de Noxem Group réside dans sa capacité à combiner les avantages du marché européen et asiatique. L'entreprise travaille avec des fournisseurs leaders du marché, aussi bien en Europe qu'en Asie, permettant de proposer à ses clients des **prix compétitifs sans sacrifier la qualité** des produits.

La flexibilité du modèle permet également d'**offrir des délais de livraison optimisés, en fonction des besoins spécifiques de chaque client**. Noxem Group met ainsi un point d'honneur à livrer directement chez les clients, sans stock intermédiaire, garantissant des coûts logistiques plus faibles et des délais respectés. Un service plus réactif, plus rapide et surtout plus abordable.

L'ambition de Noxem Group est claire : devenir un acteur incontournable du verre plat à l'échelle européenne pour les professionnels, d'ici 2030.

Avec une approche centrée sur la compétitivité des prix, la réactivité et la personnalisation, Noxem Group tend à s'imposer comme le premier choix pour tous les professionnels du secteur, qu'il s'agisse de **transformateurs de verre, miroitiers ou entrepreneurs en construction**.

Un modèle innovant pour répondre aux défis actuels du marché

Avec une offre de qualité, des prix compétitifs et un modèle économique innovant, Noxem Group se positionne comme **un partenaire stratégique incontournable** pour tous les professionnels du bâtiment, de la transformation du verre à la fabrication de fenêtres et de vérandas.

Le modèle hybride de Noxem Group lui permet de répondre aux défis actuels du marché, en offrant à ses clients une solution complète, flexible et compétitive.

Fort de ses valeurs et d'une équipe expérimentée, Noxem Group est prêt à se faire une place de choix sur le marché européen du verre plat, et à **accompagner les professionnels du bâtiment dans la réussite de leurs projets**.



NOXEM GROUP
FRANCE

Pour en savoir plus

Site web



Contact presse



François Prévost



fprevost@noxemgroup.com



04 22 97 38 55